

L'Agente newsletter di Assicurazione

Pubblicazione del Sindacato Nazionale Agenti di Assicurazione - SNA
Numero 22 del 12 marzo 2015

news news news news news news news news news news news news news news news news

FONDO PENSIONE AGENTI: ANIA NON ACCETTA L'ACCORDO CON SNA. ORA DECIDERA' IL MINISTERO



Sembrava che la mediazione del Ministero del Lavoro avesse avvicinato le posizioni inizialmente opposte di Sna ed Ania sul piano di riequilibrio prospettico del fondo Pensione, lasciando intravedere, negli ultimi giorni, una possibile soluzione. Ma qualcosa ha indotto l'Associazione delle Imprese a respingere l'ultima ipotesi, che

pure pareva considerare tutte le esigenze delle parti.

Dopo numerosi incontri, anche informali, in occasione della mediazione promossa dal Sottosegretario Massimo Cassano, Sna aveva predisposto un ulteriore piano di riequilibrio, condiviso con i Gruppi Agenti, che accoglieva, in un'ottica di mediazione, alcune delle esigenze prospettate dall'Ania, fra le quali la progressiva trasformazione del regime del Fondo a contribuzione definita, l'aumento del contributo a tantum di Ania e l'apertura verso ipotesi di negoziazione a livello aziendale di eventuali integrazioni della contribuzione di imprese ed agenti. La bozza di accordo, nella sua stesura che ormai si pensava prossima all'eventuale accettazione delle parti, era stata inviata all'Ania con una comunicazione a firma del Presidente Sna Claudio Demozzi e del Presidente del Comitato dei Gruppi Aziendali Agenti Tonino Rosato.

Resta dunque inspiegabile questa retromarcia dell'Ania dopo le aperture sulle quali lo stesso Sottosegretario si era dichiarato nei giorni scorsi "moderatamente ottimista".

Ed è al Ministero ed alla Covip che spetta decidere i prossimi passi, che potrebbero andare nella direzione del commissariamento del Fondo. "Sono stupito di questa decisione dell'Ania che vanifica gli sforzi reciproci attraverso i quali si era ormai giunti ad un passo da un accordo - ha detto Claudio Demozzi - e devo rilevare, ancora una volta, che alla tanto spesso proclamata considerazione verso gli agenti, i quali assicurano ancora oggi alle imprese gran parte degli utili miliardari del sistema, non corrisponde

una concreta disponibilità nel momento del bisogno. Sono deluso soprattutto dal fatto che gli attuali vertici di Ania, pur rendendosi conto della gravità del mantenimento di una posizione di chiusura nei confronti delle esigenze degli agenti, non siano riusciti a superare alcune criticità e quindi a condividere la via d'uscita meticolosamente predisposta da Sna e supportata dai Gruppi Aziendali Agenti". Tuttavia il presidente Demozzi non archivia la questione e si dice ancora disponibile ad un ulteriore confronto con l'Ania e con il Ministero del Lavoro, "anche in funzione della disponibilità del vertice Ania che credo si sia reso perfettamente conto della gravità di una scelta di chiusura delle Compagnie per la qualità dei futuri rapporti tra agenti e imprese. Gli agenti sono pronti a grandi sacrifici pur di salvare il loro Fondo pensione, ma tutto ha un limite".

AGENTI LIGURIA RIUNITI A MILANO DELEGANO SNA A TRATTARE CON UNIPOLSAI SULLA FUSIONE



L'incontro era previsto (vedi newsletter n. 20 del 5 marzo) e si è puntualmente svolto, nella sede Sna di Milano, con la partecipazione dei numerosi agenti Liguria che lo avevano richiesto.

Oltre al Presidente Claudio Demozzi erano presenti Corrado Di Marino, Vice presidente di Sna, Giuseppe Rapa, responsabile dell'Assistenza sindacale e membro dell'Esecutivo Nazionale,

Domenico Fumagalli, consulente storico del Sindacato e l'avvocato Gianluigi Malandrino.

Al termine dell'incontro, confermando la necessità di fare chiarezza sui problemi legati all'operazione di incorporazione di Liguria in UnipolSai, ma anche sulle modalità con le quali il Gruppo assicurativo bolognese esclude dall'operazione un considerevole numero di agenzie, gli agenti Liguria presenti hanno consegnato al Presidente Sna una delega a trattare con Unipolsai ogni aspetto dell'operazione che riguardi i loro interessi. Al termine della riunione è stato confermato l'invito a tutti gli agenti Liguria a non sottoscrivere mandati, appendici o liberalizzazioni senza aver preventivamente sottoposto ogni documento agli esperti del Sindacato, che restano costantemente a disposizione degli iscritti.

"PORTA UN AMICO.....E TROVI UN TESORO", CAMPAGNA PROMOZIONALE PER L'ISCRIZIONE A SNA



Porta un amico..e trovi un tesoro

E' il momento giusto per far conoscere Sna

Già iscritto Sna sconto 20%

Nuovo iscritto Sna sconto 20%

Cara Collega, Caro Collega,
questa promozione è dedicata a te, alle conosciute Sna da molto tempo. Invitiamo a promuovere il nostro sindacato tra i colleghi di tua conoscenza e se uno di loro affiderà l'iscrizione al nostro gruppo, otterrà un sconto del 20% sul pagamento della quota annuale.
La nostra iniziativa è da riservare solo per il primo anno ed è valida solo per l'importo di una sola nuova iscrizione, non cumulabile con altre promozioni in corso o già passate.
La promozione è valida dal 15 marzo 2015 al 30 giugno 2015.

Dal 15 marzo al 30 giugno 2015 iscriversi a Sna comporterà un ulteriore vantaggio. Si tratta di una riduzione della quota di iscrizione, pari al 20% del contributo nazionale, della quale beneficeranno tutti gli agenti che, presentati da un collega iscritto, perfezioneranno la propria iscrizione al Sindacato nel periodo della campagna.

Ma c'è di più: la stessa riduzione della quota sarà applicata a tutti gli iscritti che presenteranno un nuovo collega che perfezionerà l'iscrizione nel periodo della campagna. La promozione, che vale solo per il primo anno di iscrizione, riguarda sia le persone fisiche che le società che si iscrivono per la prima volta e quelle che non sono state iscritte negli ultimi due anni. Per informazioni è possibile rivolgersi ai Presidenti provinciali o visitare la pagina "iscrizioni" del sito www.snaservice.it

PROSEGUE IL PROGETTO FORMATIVO "IO NE SONO CONVINTO". IL LINGUAGGIO NON VERBALE, IL PUBLIC SPEAKING, IL TEAM BUILDING PER I DIRIGENTI TERRITORIALI SNA



La comunicazione come una scienza esatta: ottimizzare le capacità di entrare in sintonia con l'interlocutore, per trasmettere correttamente un messaggio, far breccia nelle emozioni, superare gli schemi mentali ordinari, migliorare la consapevolezza ed ottenere un risultato con maggiore semplicità. E' la programmazione neurolinguistica, che consente di migliorare le qualità relazionali individuali e di orientarle a comportamenti di successo. Questa scienza è alla base di un corso che Snaform, scuola di formazione di Sna, ha organizzato per i dirigenti sindacali territoriali che dovranno occuparsi dello sviluppo delle iscrizioni sul territorio.

"Io ne sono convinto" è il titolo del corso e contiene già in sé la sintesi delle sue finalità.

Angela Occhipinti, responsabile dell'Area Nuovi Iscritti di Sna, componente dell'Esecutivo Nazionale, lo ha ideato insieme a Tiziana Belotti, anche lei componente dell'Esecutivo Nazionale e Responsabile Sna della Formazione. "Abbiamo pensato di rispolverare l'antico spirito sindacale dei nostri presidenti provinciali – ha detto Angela Occhipinti -

vere colonne portanti del sindacato, rendendoli fautori e protagonisti di questo percorso formativo e motivazionale, con l'obiettivo di valorizzare i punti di forza di Sna attraverso il loro bagaglio professionale e sindacale e combinando il tutto con la tecnica della Pnl".

Tiziana Belotti ha sottolineato che "l'obiettivo che ci proponiamo è quello di rivitalizzare lo spirito di squadra e di appartenenza al gruppo e, facendo leva sui numerosi benefici offerti, aumentare il numero degli iscritti al nostro sindacato. I partecipanti, suddivisi in gruppi e sottogruppi, elaborano, sulla base delle indicazioni ricevute, un progetto che ha come obiettivo quello di contattare, tra gli agenti, potenziali iscritti, per far conoscere il sindacato e trasmetterne i valori. In sostanza, i fruitori dovranno essere facilitatori di nuove iscrizioni".

Il corso si svolge in tre giornate e prevede una forte interazione tra i partecipanti.

Sul tema un interessante articolo di Snachannel ([qui](#))

RINNOVO DELL'ASSEMBLEA DEI DELEGATI DEL FONDO PENSIONE ECCO COME SI VOTA

**RINNOVO ASSEMBLEA DELEGATI DEL FONDO PENSIONE AGENTI
VOTA LA LISTA SNA «UNITI FINO IN FONDO»**

Questa è la Lista SNA «Uniti fino in Fondo»

VOTA COSI'

NON FIRMARE LA SCHEDA - INVIALA AL NOTAIO TRAMITE L'APPOSITA BUSTA IN MODO CHE PERVENGA ENTRO IL 16 MARZO 2015

Hai ricevuto questo messaggio perché hai espresso interesse a ricevere aggiornamenti e notiziari. Se il messaggio non viene visualizzato correttamente fai clic qui. Per essere sicuro che le nostre e-mail arrivino nella casella di posta in arrivo e non nella cartella di spamming, è sufficiente aggiungere newsletter@snaservice.it alla rubrica indirizzi o all'elenco dei mittenti attendibili. Privacy: ai sensi di legge si informa che i dati personali gestiti dal Sindacato Nazionale Agenti di assicurazione sono trattati nel rispetto della normativa e potranno essere esercitati i diritti previsti dall'art. 7 del D.Lgs 196. Per non ricevere più questa comunicazione è possibile scrivere una mail a sna@snaservice.it con oggetto cancellami.